



オープンソースERP&CRM

Compiereの機能・技術及び導入事例紹介

株式会社アルマス
吉日本図(ジリムト)

2009.02

Compiere *Easier, Adaptable and Affordable*



Compiereプロジェクト




- > **開発元**
 - ComPiere Inc.
 - San Fransico,
 - USA.
- > **開発者**
 - Jorg Janke
 - Kathy Pink
- > **開始**
 - 1999年～OSS
- > **パートナー**
 - 100+
- > **サポート契約顧客**
 - 500+
- > **ダウンロード数**
 - 130万+
- > **VC投資**
 - 2006年に600万ドル
- > **ライセンス**
 - GPL, 商用ライセンス
- > **ホームページ**
 - <http://www.compiere.com/>
 - <http://www.compiere.org/>
- > **SourceForgeプロジェクト**
 - <http://sourceforge.net/projects/compiere/>
 - 2004年1月のトッププロジェクト
- > **評価**
 - 2006年人気ソフトウェア
- > **ユーザーコミュニティ**
 - SourceForge.net
- > **パートナーコミュニティ**
 - <http://forum.compiere.com/>
- > **翻訳**
 - 30+言語

Compiere *Easier, Adaptable and Affordable*



Compiere実行環境



開発言語

- Java, PL/SQL

DBサーバー

- PostgreSQL Enterprise DB
- Oracle 10g / Oracle XE
- Sybase
- DB2
- MS SQL Server

アプリケーションサーバー

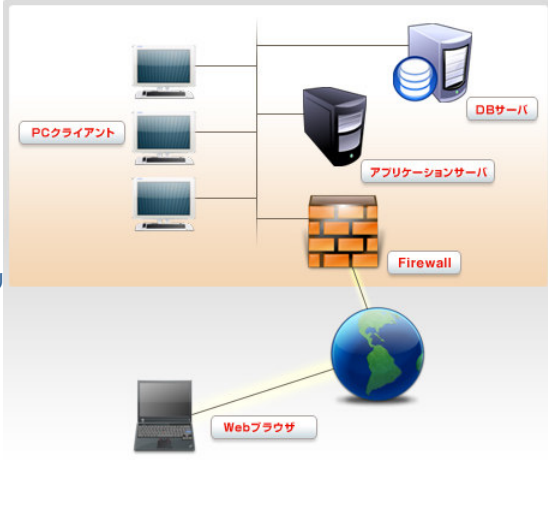
- J2EEサーバー(JBoss)
- HTML/WebStoreサーバーアプリ

Javaクライアント

- Java UI
- WebStart

クライアント接続

- LAN
- VPN(推奨)
- WAN(可能)
- WEB UI(GWT, Almas 独自)



Compiere *Easier, Adaptable and Affordable*



株式会社アルマス (Almas Inc.)

- 商号 株式会社アルマス
- 本社 〒101-0021 東京都千代田区外神田6-15-11
日東ビル601号
- 代表取締役 吉日木 図(ジリムト)
- TEL/FAX 03-5688-2081 / 03-5688-2082
- URL <http://www.almas.co.jp/>
- <http://www.compiere-japan.com/>
- 会社設立 平成15年8月11日
- 資本金 1280万円

事業内容

- コンピュータソフトウェアシステム開発
- コンピュータソフトウェアシステムインテグレーション
- 自社製品jWareベースのシステム開発・導入
- オープンソースERP & CRM Compiere導入サポート
- 日本語対応、カスタマイズ開発
- 気象コンテンツ提供システム開発
- 情報処理サービス提供




Compiere *Easier, Adaptable and Affordable*

Compiere-Japan

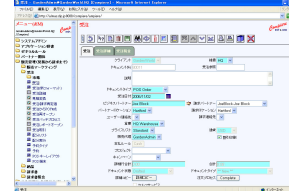


Compiere-Japan <http://www.compiere-japan.com/> サイトではCompiereに関する製品、技術、情報などの紹介をしています。

- 2005年08月：正式パートナー
- 2005年09月：Compiere-Japanサイト公開
- 2005年10月：初めての導入PJ開始
- 2005年11月：Compiere日本語翻訳を完成
- 2005年12月：ユーザーマニュアルの翻訳を完成
- 2006年02月：日本語化初バージョン公開
- 2006年03月：初めての導入PJ完成
- 2006年06月：Java World 8月号で特集掲載
- 2006年07月：Think IT特集掲載
- 2006年08月：日本独自のWEB UI完成
- 2006年09月：プロジェクト開始
- 2006年09月：日本商習慣適応版公開 (SourceForge.jp)
- 2007年04月：業務、技術トレーニング開始
- 2007年07月：カーテン会社Compiereシステム運用開始
- 2008年02月：ユーザー企業自己技術者で導入成功
- 2008年02月：Compiere3.0の日本語版リリース
- 2008年03月：スターターキットの提供開始
- 2008年06月：トレーニング12回実施、合計90人次受講
- 2009年01月：Compiere-Japanホームページ・リニューアル
- 2009年02月：Compiereの紹介本を出版(予定)



<http://sourceforge.jp/projects/compiere/>



Compiere *Easier, Adaptable and Affordable*

Compiere 3.0日本語版



Compiere J300_A01 リリースノート

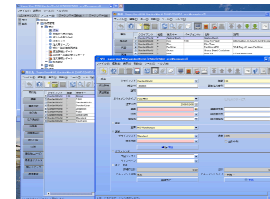
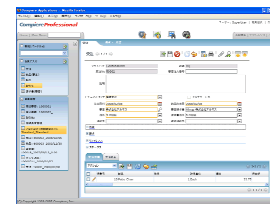
2008年03月

Compiere J300_A01は株式会社アルマスがCompiere3.0バージョンをベースに開発した、日本語及び日本商習慣適応バージョンです。

主に以下の内容が追加されました。

1. 日本語ランゲージパック(ラベルのみ)
2. 日本商習慣に合わせた項目追加、及びその表示、インポートプログラムの修正
3. 日本郵政省提供データでの郵便番号照会住所入力補助機能
4. 日本の勘定科目体系ファイル
5. 日本語の標準帳票 (請求書など20種類以上)
6. インポートフォーマット定義 (ImpFormat) のエクスポート/インポート機能
7. 印刷書式 (PrintFormat) のエクスポート/インポート機能
8. 日本語DB仕様書(XLSファイル)自動作成機能

* J253_A02にアルマス独自のWEBバージョンが含まれている



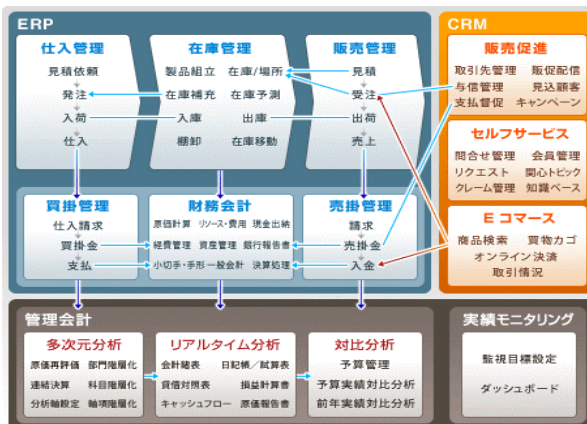
Compiere *Easier, Adaptable and Affordable*

Compiere業務機能



Compiereで提供している機能

- 販売管理 (見積-受注-請求-入金)
- 在庫管理
- 仕入購買管理 (見積依頼-発注-請求-支払い)
- 会計経理、実績分析 (経理処理-会計分析-財務諸票)
- 顧客管理(CRM)



Compiereの適用する業界

- 流通業
- サービス業

ターゲット企業規模

- 中小企業
- 年商5億円～500億円 (従業員数10人～500人)

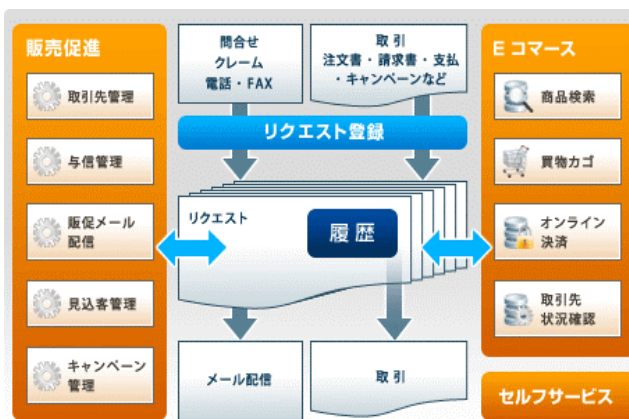
- 資産管理
- サービス管理
- プロジェクト管理
- 生産管理 (BOM)
- タスク管理
- スケジュール管理

Compiere® Easier, Adaptable and Affordable

顧客関係管理(CRM)

顧客管理

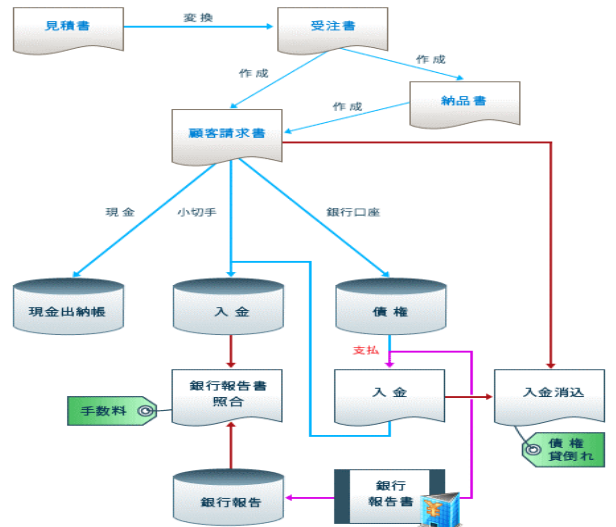
- 顧客管理
- 仕入発注先管理
- 従業員
- 販売代理
- 顧客クレジット管理
- 顧客残高監視
- 支払督促メール
- リクエスト処理
 - 受注作成
 - オファー作成
 - 仕入請求書作成
 - メール
 - コンパライнс
- リクエスト自動/手動返信
- リクエストステータス監視
- 一括メール配信
- 販促キャンペーン
- CMS(Collaboration System)



Compiere® Easier, Adaptable and Affordable

販売管理(Sales)

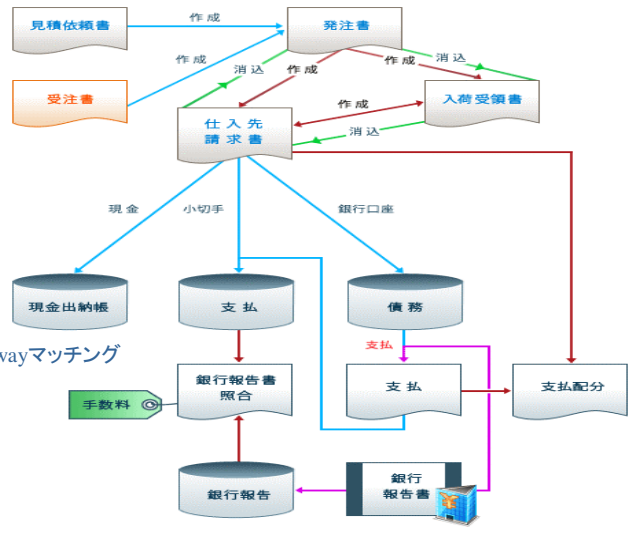
- > 見積作成
 - ・見積から受注
- > 受注処理
 - ・在庫照会、在庫引当
 - ・商品、サービス、費用
 - ・返品
- > 納品処理
 - ・分割納品、同梱納品
- > 請求処理
 - ・個別請求、即時請求
 - ・前払い請求、後払い請求
 - ・締め日請求
 - ・請求スケジュール
- > 支払入金
 - ・売掛金
 - ・現金
 - ・クレジット
 - ・銀行振込
 - ・銀行報告書照合



Compiere® Easier, Adaptable and Affordable


仕入購買管理(Purchasing)

- > 見積依頼作成
 - ・見積依頼から発注
- > 発注処理
 - ・受注から発注作成
 - ・商品、サービス、経費
- > 入荷処理
 - ・発注から入荷作成
 - ・直接登録
- > 請求処理
 - ・発注から請求作成
 - ・入荷から請求作成
 - ・締め日請求
- > 発注書、入荷、請求書の3-wayマッチング
- > 支払
 - ・買掛金、未払金
 - ・現金支払
 - ・クレジット支払
 - ・銀行振り込み
 - ・銀行報告書照合

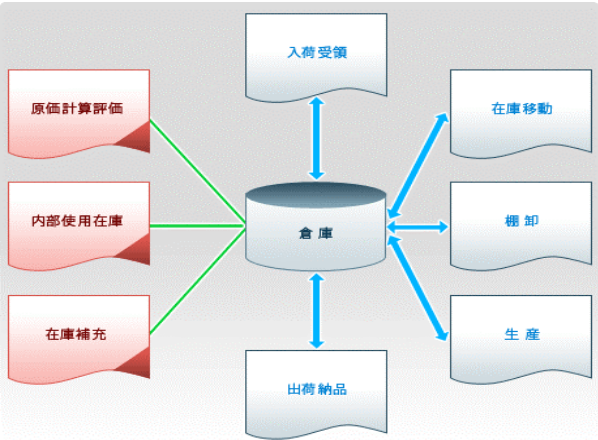



Compiere® Easier, Adaptable and Affordable

在庫管理(SCM)




- >複数倉庫対応
- >在庫数照会
 - ・ロケーター (位置) 別
 - ・ロット別
 - ・属性別
- >入荷処理
- >出荷処理
- >在庫移動
- >棚卸
- >製品生産
 - ・製品組み立て (BOM)
- >原価評価
 - ・複数原価評価ルール
- >在庫補充
 - ・倉庫間自動移動
 - ・自動発注
- >入出荷予測

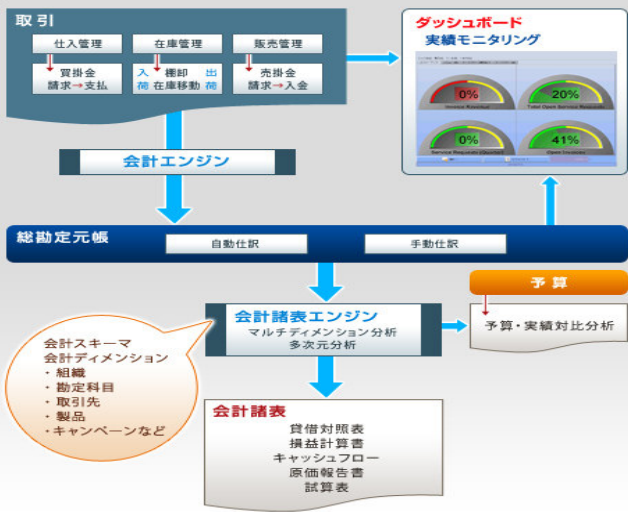




Easier, Adaptable and Affordable

経理処理・実績分析(Finance)




- >経理処理データ
 - ・取引仕訳自動計上
 - ・マニュアル仕訳
 - ・会計デフォルト
- >マルチスキーマ分析
 - ・通貨種類
 - ・原価ルール
 - ・会計期間
- >マルチディメンション分析
 - ・パートナー
 - ・製品
 - ・プロジェクト
- >実績分析レポート
 - ・B/S
 - ・P/L
 - ・会計諸帳票
- >ビジネスビュー(SQL)
- >カスタマイズレポート

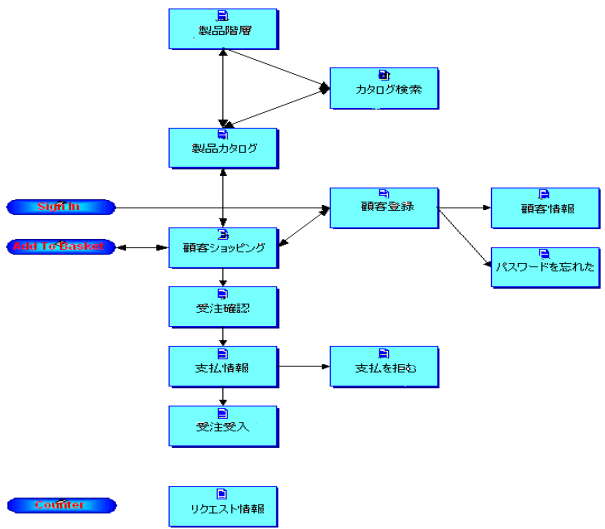



Easier, Adaptable and Affordable


ウェブストア(Web Store)




- WEB販売
 - ・顧客情報登録／修正
 - ・商品／カタログ検索
 - ・買い物
 - ・受注確定
 - ・請求書／支払
 - ・買い物履歴照会
- WEBリクエスト
 - ・リクエスト登録
 - ・リクエストステータス照会
- WEB資産管理
 - ・顧客資産管理
 - ・ダウンロード
- その他のWEB支援




The flowchart illustrates the web store process flow. It starts with '製品階層' (Product Hierarchy) and 'カタログ検索' (Catalog Search) leading to '製品カタログ' (Product Catalog). From '製品カタログ', users can proceed to '顧客ショッピング' (Customer Shopping), which is also influenced by 'Staff' and 'Multi-Channel'. '顧客ショッピング' leads to '顧客登録' (Customer Registration), which includes '顧客情報' (Customer Information) and 'パスワードを忘れた' (Forgot Password). From '顧客ショッピング', the process continues to '受注確認' (Order Confirmation), '支払情報' (Payment Information) leading to '支払を拒む' (Refuse Payment), and finally '受注受入' (Order Acceptance). A 'リクエスト情報' (Request Information) box is also shown at the bottom, connected to 'Multi-Channel'.


Easier, Adaptable and Affordable


業務機能汎用性

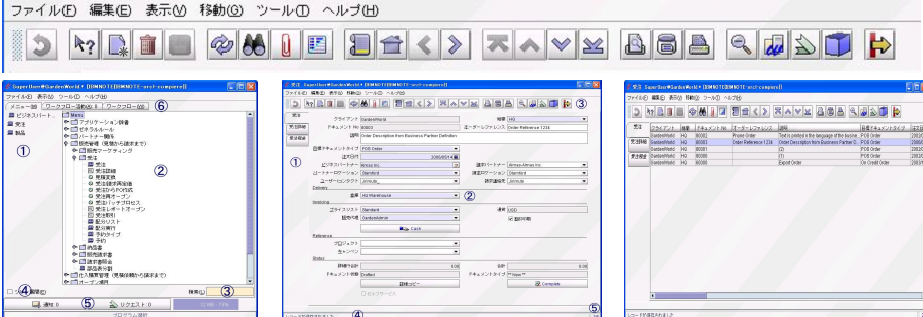


マルチ(1)	マルチ(2)	柔軟適用性
<ul style="list-style-type: none"> ➢マルチ言語 <ul style="list-style-type: none"> ・UI ・取引ドキュメント ・メールテンプレート ➢マルチ通貨 <ul style="list-style-type: none"> ・取引 ・会計上/転記 ・帳票出力 ・スポット/平均/期末 ➢マルチTAX <ul style="list-style-type: none"> ・製品/カテゴリ別 ・取引地域別 ・取引先別 ➢マルチ単位 <ul style="list-style-type: none"> ・在庫保持単位 ・取引換算単位 	<ul style="list-style-type: none"> ➢マルチ会社 <ul style="list-style-type: none"> ・会社間データ共有無し ➢マルチ組織 <ul style="list-style-type: none"> ・階層化構造 ・データ共有がある ・組織間取引ができる ・カウンタードキュメント ➢マルチ倉庫 <ul style="list-style-type: none"> ・組織に属する ➢マルチ会計ディメンション <ul style="list-style-type: none"> ・組織/販売地域 ・プロジェクト ・ビジネスパートナー ・製品/キャンペーン ➢マルチ原価原則 <ul style="list-style-type: none"> ・FIFO ・LIFO 	<ul style="list-style-type: none"> ➢製品・属性 <ul style="list-style-type: none"> ・BOM ・サービス/費用/チャージ ・ロット/シリアル番号 ・属性/SKU ➢価格体系 <ul style="list-style-type: none"> ・プライスリストスキーマ <ul style="list-style-type: none"> ・製品/カテゴリ ・取引先 ・マルチバージョン ・多重化 ➢割引体系 <ul style="list-style-type: none"> ・フラット割引 ・分岐割引 ➢支払方法 <ul style="list-style-type: none"> ・現金/クレジット/引落し ・銀行振込/小切手/預金


Easier, Adaptable and Affordable

ユーザーインターフェース(UI)





メニュー


- > ①メニューショートカット
- > ②メニュー階層
- > ③メニュー検索キーワード
- > ④メニュー展開
- > ⑤通知・リクエスト
- > ⑥ワークフロー

ウインドウ


- > ①タブ(階層化//ヘッダー/詳細)
- > ②項目
- > ③ツールバー
- > ④ステータス
- > ⑤レコードインディケーター(5/10)

一覧表示

- > 項目順番調整可能
- > データ入力/編集可能
- > ページング表示


Easier, Adaptable and Affordable

操作便利性





右クリック

- > ズーム
- > リフレッシュ
- > 値プレファレンス
- > 新規
- > 更新

プレファレンス


- > クライアント
- > 組織
- > ユーザー
- > ウインドウ

取引情報(1)

- > 製品情報
- > 取引先情報
- > 勘定科目情報
- > スケジュール情報

取引情報(2)

- > 注文情報
- > 請求情報
- > 出荷情報
- > 支払情報
- > 現金仕訳情報


Easier, Adaptable and Affordable

画面/帳票カスタマイズ



カスタマイズ

- ▶ ウィンドウ、タブ、表示形式
- ▶ 表示項目選択、表示順番
- ▶ 表示ロジック (Java式、SQL文式)
- ▶ 表示列、長さ、ラベル有り無し
- ▶ 暗号化、隠し (カード番号)

データインポート/エクスポート



インポート可能データ

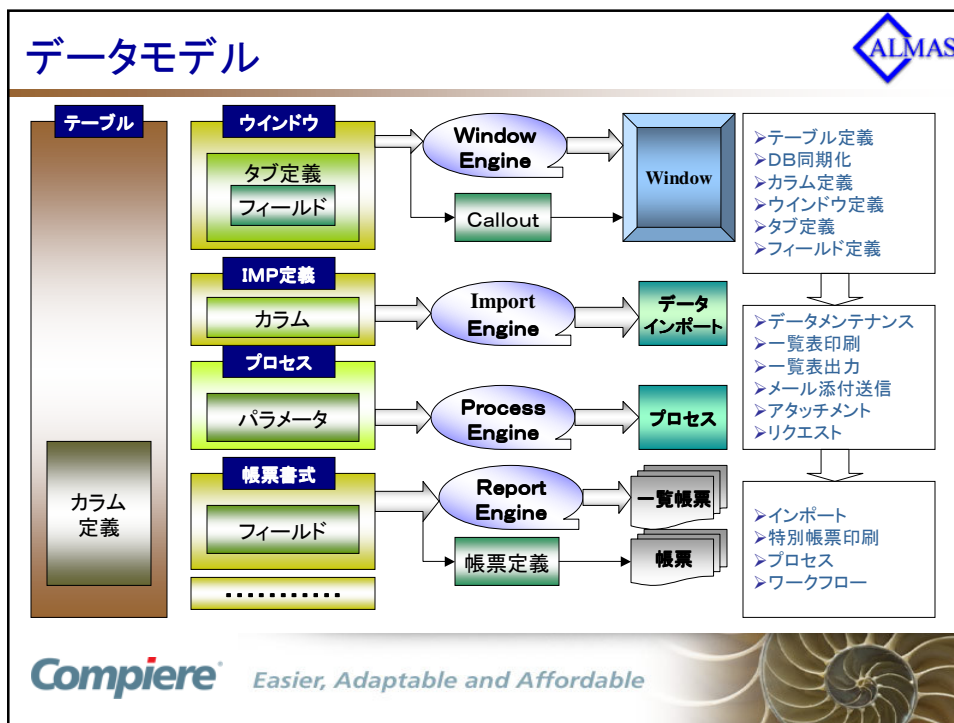
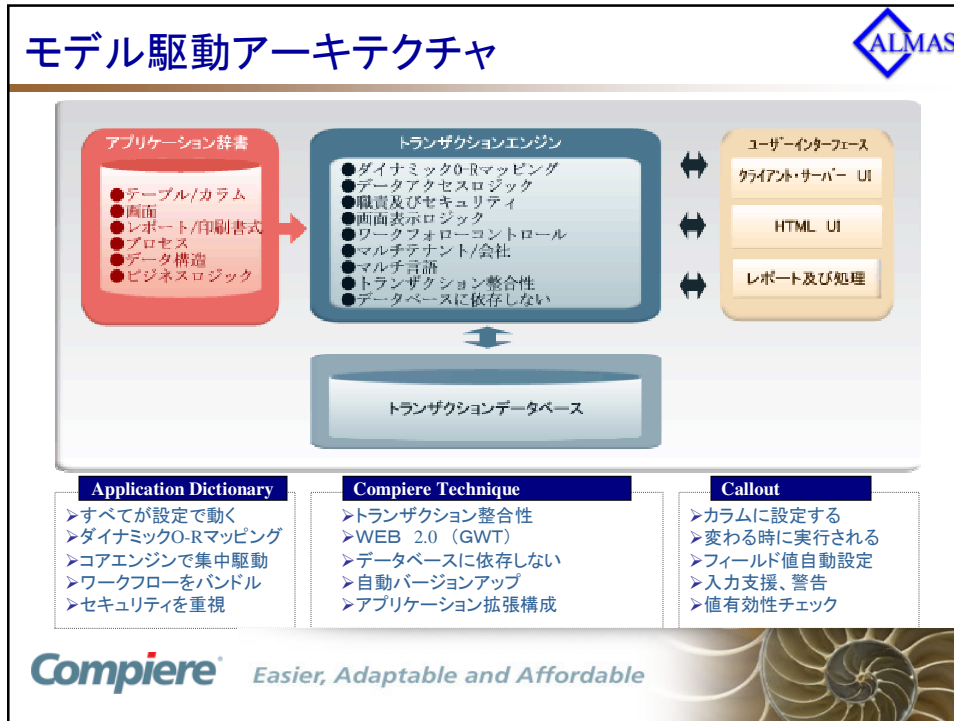
- ▶ 製品データ
- ▶ ビジネスパートナーデータ
- ▶ 勘定科目設定データ
- ▶ レポートセット設定データ
- ▶ 在庫データ
- ▶ 注文 (受注/発注) データ
- ▶ 請求 (顧客/仕入先) データ
- ▶ 入/出荷データ
- ▶ 通貨レート
- ▶ GL仕訳データ
- ▶ 銀行報告書データ
- ▶ 支払データ (Almas開発)
- ▶ インポート定義データ (Almas開発)
- ▶ 印刷書式データ (Almas開発)

▶ すべてのウィンドウがデータを出力可能

▶ 項目選択、項目順番は任意

▶ 出力 (ファイル保存、メール送信、添付ファイル)

- ▶ PS - Postscriptファイル
- ▶ PDF - PDFファイル
- ▶ XML - XMLファイル
- ▶ HTML - HTMLファイル
- ▶ CSV - カンマ区切ファイル
- ▶ SSV - セミコロン区切ファイル
- ▶ TXT - テキストファイル



ERPがオープンソースにする理由




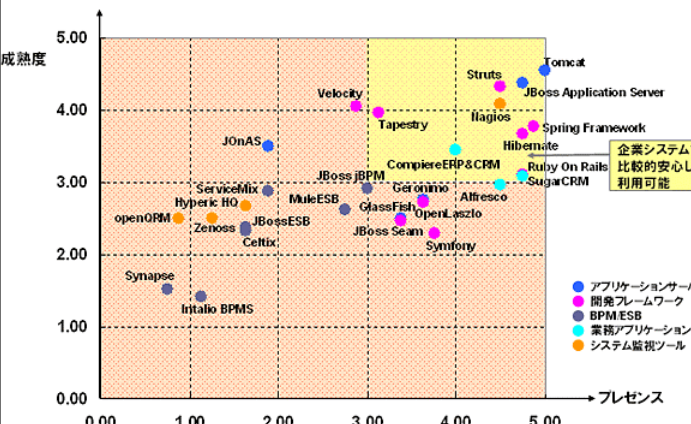
ERPというのは企業の物、金、人の流れを統合管理する基幹業務システムのことです。即ち、企業の人事(人)、会計経理(金)、販売、仕入購買、在庫、生産(物)の統括管理するシステムのことです。

	個別パッケージ導入によるシステム開発	ERPパッケージ導入によるシステム開発	オープンソースERP導入によるシステム開発	手作りの自社独自システム開発
メリット	<ul style="list-style-type: none"> PCで稼働できる 価格が安い 買ってすぐに使える 使い方も簡単 	<ul style="list-style-type: none"> 会計、生産、販売など業務連携が容易 開発期間が短い コストは手作りよりは低い 機能が豊富 	<ul style="list-style-type: none"> コストが低い 基本機能が安定 ソースが手元にある 必要な機能を自由に拡張できる データ連携も自由にできる 変化に強い 開発者の確保が容易 ベンダー依頼無し 	<ul style="list-style-type: none"> 必要な機能を自由に盛り込める 別システムと自由にデータ連携できる
デメリット	<ul style="list-style-type: none"> 他社パッケージと連携が難しい 自社の業務に合わせて機能拡張が出来ない 	<ul style="list-style-type: none"> コストが高い 拡張開発が専門技術者が必要 ソースがない 元の機能は変更出来ない 	<ul style="list-style-type: none"> 機能充実化がこれから 自己責任範囲 	<ul style="list-style-type: none"> 開発期間が長い 開発コストが高い メンテナンス費も高い 企業の変化に対応し難い


Easier, Adaptable and Affordable

野村総研OSSマップ(2007年4月)







● アプリケーションサーバ
● 開発フレームワーク
● BPM/ESB
● 業務アプリケーション
● システム監視ツール

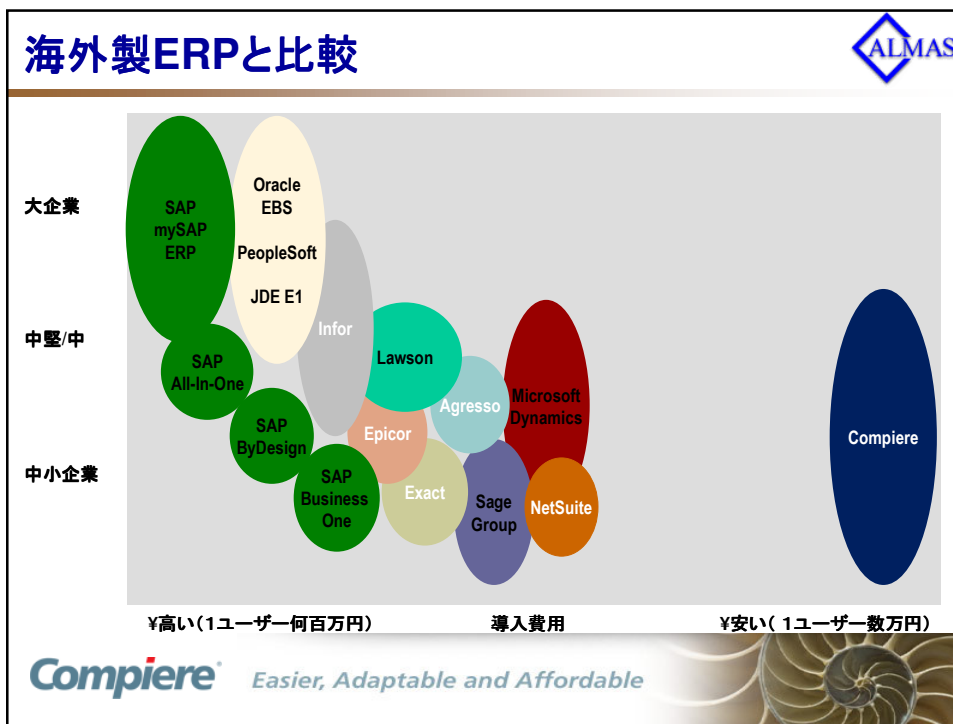
企業システムで比較的安心して利用可能

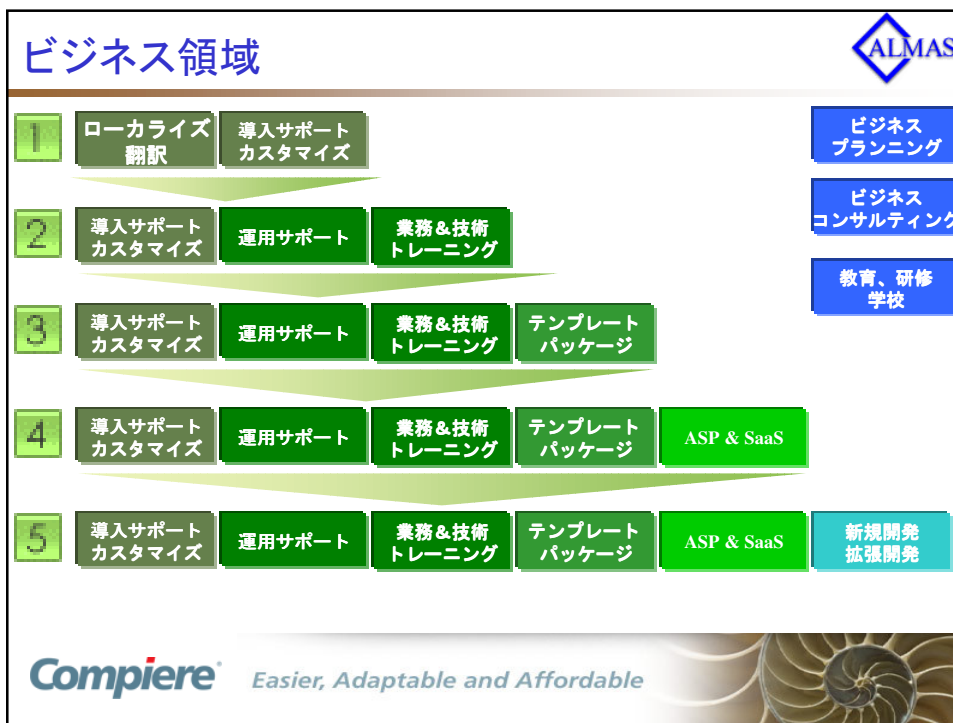
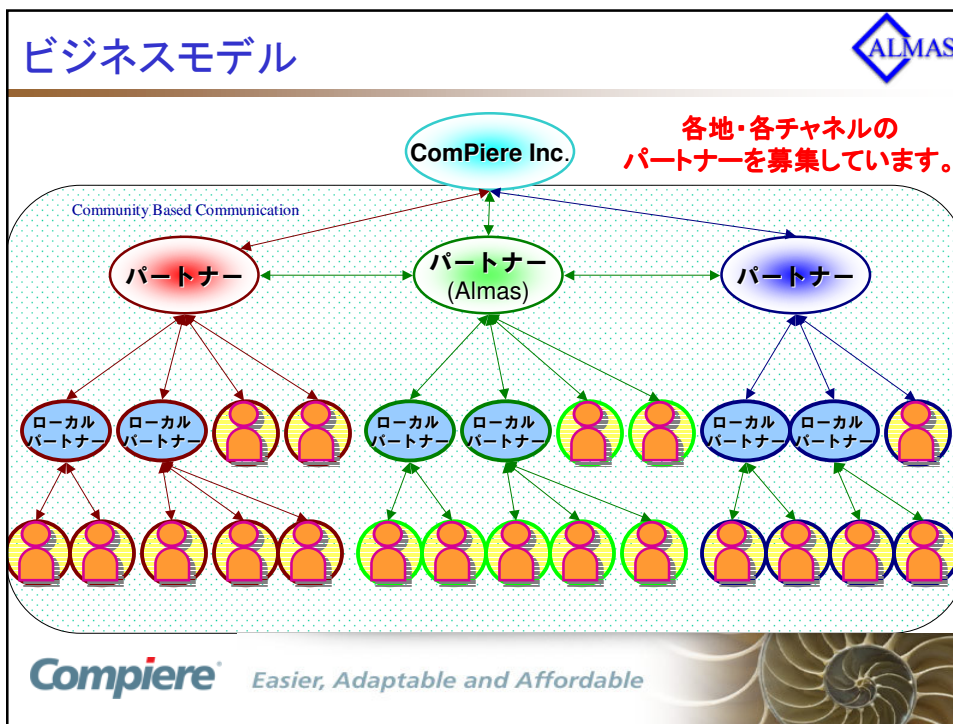
NRI ITロードマップ2008に掲載されています。




オープンソースの中で、成熟度、プレゼンスともに3.0以上の製品の中、Tomcat、Jboss、Struts、Spring、Hibernateなどのついでに入っているのが、ERP & CRM Compiereでした。


Easier, Adaptable and Affordable







提供サービス



<ol style="list-style-type: none"> 1. ユーザーマニュアル <ul style="list-style-type: none"> ➢ 日本語版 ➢ 英語版 2. 日本語翻訳ファイル <ul style="list-style-type: none"> ➢ 日本語版 ➢ その他の言語版代理扱い 3. 日本語版スターターキット <ul style="list-style-type: none"> ➢ 電気製品卸売会社モデル 4. 教育トレーニング <ul style="list-style-type: none"> ➢ 業務トレーニング(3日) ➢ 技術トレーニング(2日) ➢ オンサイト 	<ol style="list-style-type: none"> 5. 導入サポート <ul style="list-style-type: none"> ➢ 導入コンサルティング ➢ ビジネスプランニング ➢ 業務プロセス改善 ➢ システム構造設計 ➢ システムパラメータ設定 ➢ データ移行 ➢ システムテスト ➢ 運用プランニング ➢ 運用サポート 6. カスタマイズ開発 <ul style="list-style-type: none"> ➢ 新規、拡張、改善開発 ➢ 請負開発、常駐開発 ➢ 技術設計、技術指導
--	---


Easier, Adaptable and Affordable


海外導入事例






Easier, Adaptable and Affordable


海外導入事例



導入企業	業種	国	パートナー	導入企業	業種	国	パートナー
タイヤ卸売	卸売	ドイツ	Compiere Inc	メガネ小売専門店	小売	アメリカ	KnowledgeBlue
書籍及び教育製品販売業者 (Southern Book)	出版教育	アメリカ	KnowledgeBlue	ビジネスサービス業者	サービス	アメリカ	
医学書籍の卸売会社	書籍卸売	アメリカ	Sodexis	情報技術サービス業者	サービス	ドイツ	
製薬会社 (Pharma Nord)	製造業	デンマーク	JKTech	衣料品卸売、小売業者	卸売、小売	アメリカ	AstidianSystems
タイヤ卸売会社	卸売	フランス	Audaxis	サービスコンサルタント会社	サービス	アメリカ	AstidianSystems
多国保険仲買業者	金融保険	フランス	Axilom	自動車部品製造販売	製造、卸売	アメリカ	KnowledgeBlue
病院	医療	ベルギー	Audaxis	ニットウェア・編み糸卸売	卸売	アメリカ	
金属細加工業者	製造業	アメリカ	KnowledgeBlue	ヨガと練習用製品会社 (Hugger-Mugger)	サービス業	アメリカ	KnowledgeBlue
電気部品製造業者	製造業	アメリカ	KnowledgeBlue	CMLFNE of Hudson Inc.	情報技術	アメリカ	KnowledgeBlue
宝石製造業者	製造業	アメリカ		LGA Telecom Pte Ltd	情報技術		
プラスチック製造業者	製造業	フランス	Audaxis	Football Club	サービス業		
繊維製造業者	製造業	フランス	Audaxis	インタナショナル設計製造会社	サービス業		
書籍出版者	出版印刷	ドイツ		インテリアデザイン会社	サービス業		
化粧品小売業者	小売	フランス	Audaxis	医学書籍出版社	出版印刷	スイス	dotBase
エネルギー製品小売業者	小売	オランダ	ActFact				
メガネ製品小売業者	小売	イギリス	Compiere Inc.				
小売チェーン業者	小売	カナダ					

Compiere® Easier, Adaptable and Affordable

日本導入事例



- 衣料品販売会社基幹システム(世田谷区)**
 - 南アジア製造輸入、国内通販、小売、卸売、50人規模、年商8億円
- オーダーカーテン会社基幹システム(中野)**
 - 原反生産、カーテン生産、仕入、販売、在庫管理、50人規模、年商10億
- ミネラルウォーター配送管理システム(港区)**
 - 地域販売代理、代理間自動受発注、パイロット開発
- 靴輸入販売会社の基幹システム(神戸)**
 - イタリアから輸入販売、10人規模、年商5億
- CRM+ERP+証券業務統合システム(港区)**
 - 開発完成
- 研修教育サービス会社基幹システム(渋谷区)**
 - 業務技術トレーニング後、企業技術者のみ3ヶ月で導入成功(2008.2稼動)
- 海外工場を持つ電気製品会社基幹システム(港区)**
 - 業務技術トレーニング後、IT会社のサポートで導入(2008.7稼動)
- ネットワーク通信製品メーカー(渋谷区)**
 - 年商50億円の製造業者(カスタマイズ導入中)
- サービス業(千葉県)**
 - 60名規模の環境衛生サービス会社(カスタマイズ導入中)
- ITサービス業者、パートナーなど4社(弊社、千代田区、港区、中央区)**
 - 10人~50人規模のITサービス会社

Compiere® Easier, Adaptable and Affordable